

ASSISTENZA SU MERCATI ESTERI

Tunisia (Libia - Algeria)

La Tunisia è, per l'Italia, la naturale porta d'ingresso sia per il mondo arabo, sia per il continente africano. La sicurezza, il livello del tenore di vita, la stabilità politica, lo pongono al primo posto fra tutti i paesi arabi e africani. La sua vicinanza all'Italia la privilegiano nelle scelte che diverse imprese italiane hanno già fatto e stanno facendo per la creazione di una base commerciale e/o produttiva: oltre alle peculiarità precedentemente evidenziate, in Tunisia il costo della manodopera è un quarto di quello italiano, mentre per i quadri, impiegati compresi, è di un terzo, inoltre il paese offre agevolazioni finanziarie e fiscali molto interessanti. Tunisi è una delle più importanti "piazze finanziarie" del mondo arabo, dove sono presenti tutte le principali banche e istituti finanziari arabi ed europei, inoltre è diventato il più importante crocevia dei flussi finanziari dei paesi del Golfo. A Tunisi si trova anche la sede della Banca Africana di Sviluppo con la presenza di delegazioni di tutti i paesi africani. Questa è un'ulteriore opportunità offerta alle imprese per poter entrare, attraverso la Tunisia, in un continente che sarà, in un futuro molto prossimo, un mercato di sbocco naturale e un laboratorio di scambi, produzioni, modi di vivere.

Destinatari

Tutte le aziende che desiderano avere assistenza e consulenza nelle operazioni rivolte allo sviluppo sui mercati del Nord Africa delle proprie attività produttive e commerciali

Descrizione del servizio

Il servizio viene svolto in partnership con una struttura Italiana a Tunisi che, a sua volta è in partnership con una società tunisina, in grado di offrire, anche a Tripoli e ad Algeri, i seguenti servizi:

- *Newco produttive - Joint-venture*

La società italiana che intenda delocalizzarsi o costruire nuovi impianti produttivi, vengono accompagnate dalla studio/sviluppo fino alla start-up produttiva, seguendo tutte le necessarie fasi operative che vanno dalle autorizzazioni occorrenti, all'eventuale ricerca del partner operativo o finanziario, ad eventuali fonti di finanziamento e ricerca del personale.

segue

Area Relazioni Internazionali

- *Sviluppo commerciale*

Il servizio si sviluppa attraverso le seguenti fasi:

- Ricerca di partner (clienti diretti, distributori, importatori, agenti)
- Incontri b2b
- Incontri business community
- Apertura di show-room
- Apertura di filiali commerciali

- *Gare di Appalto*

Viene offerto un servizio di informazione costante sulle gare di appalto in corso nonché l'affiancamento sia nella predisposizione del dossier che per l'eventuale successiva aggiudicazione.

- *Audit operativo*

Il servizio viene offerto alle aziende italiane dopo la definizione dei rapporti di cui ai punti precedenti e sarà definito in base alle loro reali esigenze.

Come attivare il servizio

Sarà sufficiente inviare una mail a segreteria@centroserviziapi.it dichiarando il proprio interesse e indicando i recapiti e il nominativo di riferimento. Un nostro collaboratore Vi contatterà al più presto per concordare un appuntamento (gratuito) nel corso del quale verranno effettuate le indagini preliminari necessarie ad acquisire le informazioni utili al fine di proporre un piano operativo ed economico.

Ulteriori informazioni

Maggiori informazioni e tutti i dettagli sulla tipologia del servizio potranno altresì essere richiesti contattando la nostra organizzazione al numero 011.4513.142 – 011.4513.104 o scrivendo alla mail segreteria@centroserviziapi.it

SOLUZIONI SU MISURA PER LA TUA IMPRESA